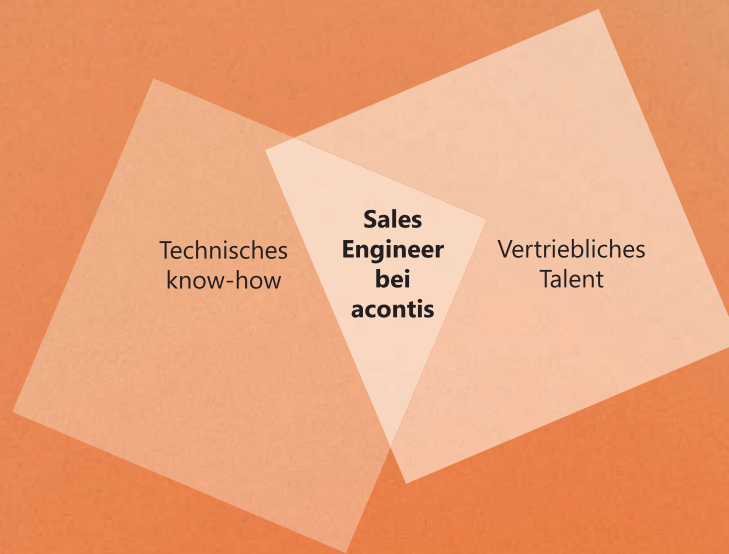


Vollzeit • Weingarten • Sales Engineer / Vertriebsingenieur (m/w/d)

SIE DENKEN WIE EIN INGENIEUR. UND VERHANDELN WIE EIN PROFI.

acontis technologies GmbH ist der führende Anbieter von **EtherCAT-Software** und **Echtzeit-Hypervisor-Lösungen** – mit Sitz in Weingarten und Kunden auf allen Kontinenten. Wir suchen jemanden, der beides kann: Technik wirklich verstehen und sie überzeugend verkaufen.



DIE SELTENE SCHNITTMENGE

Wir trennen Technik und Vertrieb nicht – wir suchen genau die Mitte: Jemanden, der komplexe Software nicht nur versteht, sondern sie in Mehrwert für den Kunden übersetzt.

IHRE AUFGABEN:

WELTWEITER VERTRIEB UNSERER PRODUKTE

- Allgemeiner Vertrieb: Bearbeiten von neuen Anfragen und Bestandskunden, direkt als auch mit Distributoren.

GLOBALE GROSSKUNDEN BETREUEN

- Zentraler Ansprechpartner für internationale Key Accounts aus vielen Branchen, nicht nur Robotik, Maschinenbau und Medizintechnik – mit Fokus auf echte, langfristige Partnerschaften.

WELTWEITE DISTRIBUTOREN STÄRKEN

- Fachliche Unterstützung unserer Distributoren – remote und vor Ort.

VERHANDLUNGEN FÜHREN UND ABSCHLIESSEN

- Lizenzvereinbarungen begleiten und Einkaufsgespräche mit Sachkenntnis und Überzeugung abschließen – ohne Druck.

GUTE IDEEN DIREKT UMSETZEN

- Kurze Entscheidungswege, keine langen Abstimmungsschleifen.
Gute Ideen werden gehört und umgesetzt.

TRAININGS LEITEN UND EXPERTISE AUFBAUEN

- Schulungen für Distributoren und Kunden, Messen, Webmeetings – und zunehmend gefragter Experte für EtherCAT und Echtzeit-Software.

IHR PROFIL:

- Spaß an der Lösungsfindung im technischen B2B Sales.
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Informatik, Elektronik, Automatisierungstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Richtung.
- Erfahrung in der Industrieautomatisierung – mit Kenntnissen in den Bereichen Steuerungstechnik und Kommunikation (SPS, iPCs, Feldbusse, IIoT).
- Vertriebserfahrung im B2B / Software.
- Kommunikationsstärke & Teamgeist – sowohl innerhalb der Firma, als auch mit Partnern und Kunden.
- Verhandlungssicheres Deutsch & Englisch.

WIR BIETEN:

- Wertschätzung: Flache Hierarchien, offene Türen und ein Team, das „Wir machen das!“ wirklich ernst meint.
- Internationale Wirkung: Ihre Entscheidungen bewegen Weltmarktführer.
- Modernes Büro: Ein Gebäude, in das man gerne kommt – nicht nur wegen der Klimaanlage.
- Attraktives Gehalt: Leistungsgerechte Vergütung und echte Entwicklungsperspektive in einem wachsenden Markt.
- Gleitzeit, Remote nach Absprache möglich.
- 30 Tage Urlaub.
- Firmenrad oder Dienstradleasing – auch ohne Auto flott unterwegs.
- Wellpass: Schwitzen oder entspannen – ganz wie Sie mögen. Bundesweit tausende Angebote.
- Edenred: Monatlicher Sachbezug – shoppen, tanken oder genießen. Ihre Wahl.
- Kostenlose Parkplätze vor den Büros.
- Kaffee, Schwarz: Keine weiteren Fragen. Einfach da. Immer. Ohne Strichliste!

KLINGT NACH IHNEN?

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der Automatisierungstechnik!

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per E-Mail an jobs@acontis.com.

Wir freuen uns auf Sie.

Team acontis



acontis technologies GmbH | Franz-Beer-Straße 98 | 88250 Weingarten | +49 751 5 60 30 30 | acontis.com/karriere